

全員営業戦略1. 成功率100%で、会社の営業力がアップする方策

- 会社に埋まっている“億単位”の宝箱 ●営業力を最大限引き出す「全員営業」の基本戦略
- 全員営業により会社が獲得できる5つのメリット ●成功率100%の売上アップ方程式

全員営業戦略2. 会社に眠る「〇億～〇〇億」の潜在営業力を発掘法

- 経営者も営業部長も気付いていない3つの潜在営業力 ●潜在営業力の発掘に不可欠な宝のカギ
- わが社に眠る潜在営業力の発掘法 ●現有戦力で実現できる売上アップ金額の計算式

全員営業戦略3. 社員を増やさずに、1年で売上2倍にする仕組み

- 会社の営業強化を成功させる5つのステップ ●たった1日で営業現場を強くする「3つの武器」
- 非対面で、増員ゼロのままで、営業強化する秘訣 ●【部門別】保有する営業力の種類と転換法

全員営業戦略4. 新しい営業強化策を、現場が歓迎し定着させる手法

- 営業の新しい施策の導入に失敗する3大原因 ●現場の負担を増やさない唯一の営業強化戦略
- 9時～17時の生産性を1時間単位で高める方法 ●人件費と残業を増やさない営業マン育成法

全員営業戦略5. アフターコロナでも会社が成長!「全員営業」強化法

- 現有戦力で、売上96億円アップ ●人手不足を、わずか1年で解決 ●営業マン0人体制でも、業績アップ
- 増員ゼロで、新たな営業部構築 ●給料と残業代が、いらぬ営業力 ●非対面で見込3倍、年商37億円増…

【全員営業の成功事例】

会社に眠る潜在営業力の「発掘」

機械製造	95億 → 159億
精密部品	12億 → 16億
食品製造	9億 → 12億…

【全員営業の成功事例】

部門別、営業戦力への「転換」

専門商社	365億 → 461億
販売卸	42億 → 58億
サービス	4億 → 6億…

【全員営業の成功事例】

人や偶然に頼らない「仕組み」

建設不動産	38億 → 85億
機械設備	16億 → 37億
ITサービス	3億 → 15億…

以上、全員営業の詳細な内容と、その効果を実際の成功事例を交えながら、わかりやすく説明、体感していただきます。

【セミナー参加者の感想】

『自分の会社のことかと思う事例が多かった。身につまされるとともに、明日からやれることが見えた』40代 経営者

『営業の実務を、これだけわかりやすく伝えてくれたセミナーは初めて、売上アップのヒントが満載だった』40代 経営者

『営業の新しい施策が長続きしない理由と処方箋には目を見張るものがあった』40代 経営者

『会社の営業の仕組みは、かなり出来てきたと思っていたが、まだまだ成長できることに気がされた』50代 経営者

『売上が上がることで、売上を伸ばし続けることの違いが判った。もう10年早く知りたかった』60代 経営者

日時 / 2020年11月18日(水)

13:00～16:30(開場12:45)

会場 / 商工情報センター 会議室

東京都江東区亀戸2-19-1(JR亀戸駅徒歩1分) TEL:03-5626-0021

費用 / 35,000円 (税/資料代含む)

定員 / 8名 ※2名様以降、1名につき25,000円
※満席になり次第、締め切らせて頂きます



※本セミナーは、経営者限定(取締役以上)です。経営者同席時は、幹部参加可能。
※土業、コンサル会社、研修会社等は、参加をお断りします。

FAX申込書

参加ご希望をチェックしてください

会場ご参加

オンラインご参加

会社名			業種		
TEL			FAX		
E-mail					
ご氏名①	お役職		ご氏名②	お役職	