

全員営業 戦略 1. 成功率 100%で、会社の営業力がアップする方策

- 会社に埋まっている“億単位”の宝箱 ●営業力を最大限引き出す「全員営業」の基本戦略
- 全員営業により会社が獲得できる5つのメリット ●成功率100%の売上アップ方程式

全員営業 戦略 2. 会社に眠る「〇億～〇〇億」の潜在営業力を発掘法

- 経営者も営業部長も気付いていない3つの潜在営業力 ●潜在営業力の発掘に不可欠な宝のカギ
- わが社に眠る潜在営業力の発掘法 ●現有戦力で実現できる売上アップ金額

全員営業 戦略 3. 社員を増やさずに、増収増益を実現する仕組み

- 会社の営業強化を成功させる5つのステップ ●たった1日で営業現場を強くする「3つの武器」
- 最短7日で他部門を営業力に変える秘訣 ●【部門別】保有する営業力の種類と転換法

全員営業 戦略 4. 新しい営業強化策を、現場が歓迎し定着させる手法

- 営業の新しい施策の導入に失敗する3大原因 ●現場の負担を増やさない唯一の営業強化戦略
- 9時～17時の生産性を1時間単位で高める方法 ●人件費と残業を増やさない営業マン育成法

全員営業 戦略 5. 業種・規模・部門別の「全員営業」成功事例

- 現有戦力で売上250%UPの「〇〇強化」戦略 ●人手不足を一気に解決「営業マン〇〇」戦略
- 給料と残業代が不要の「〇〇営業」戦略 ●営業マン0人でも可能な「営業強化〇〇」戦略

【全員営業の成功事例】

会社に眠る潜在営業力の「発掘」

機械製造	95億 → 159億
精密部品	12億 → 16億
食品製造	9億 → 12億 …

【全員営業の成功事例】

部門別、営業戦力への「転換」

専門商社	365億 → 461億
販売卸	42億 → 58億
サービス	4億 → 6億 …

【全員営業の成功事例】

人や偶然に頼らない「仕組み」

建設不動産	38億 → 85億
機械設備	16億 → 37億
ITサービス	3億 → 15億 …

以上、全員営業の詳細な内容と、その効果を実際の成功事例を交えながら、わかりやすく説明、体感していただけます。

【セミナー参加者の感想】

『自分の会社のことかと思う事例が多かった。身につまされるとともに、明日からやれることが見えた』 40代 経営者

『営業の実務を、これだけわかりやすく伝えてくれたセミナーは初めて、売上アップのヒントが満載だった』 40代 経営者

『営業の新しい施策が長続きしない理由と処方箋には目を見張るものがあった』 40代 経営者

『会社の営業の仕組みは、かなり出来てきたと思っていたが、まだまだ成長できることに気付かされた』 50代 経営者

『売上が上がることで、売上を伸ばし続けることの違いが判った。もう10年早く知れたかった』 60代 経営者

日時 / 2023年9月13日(水) / 10月18日(水)
13:30～17:00(開場13:15)

会場 / CBRFフォーラム ANNEX
東京都千代田区内神田3-4-11 2F JR神田駅 西口徒歩2分 TEL 03-5771-8117

費用 / 33,000円(税/資料代含む)
※経営者同席の2名様目は、27,500円

定員 / 8名 ※満席になり次第、締め切らせて頂きます

※本セミナーは、経営者限定(取締役以上)です。経営者同席時は、幹部参加可能。
※土業、コンサル会社、研修会社等は、参加をお断りします。



FAX 申込書	参加希望日	☐ 9月13日(水)				☐ 10月18日(水)				
	会社名					業種				
	TEL					FAX				
	E-mail									
	ご氏名①		お役職		ご氏名②		お役職			